Unser Mandant ist Betreiber eines hochmodernen Dual-Rechenzentrums mit dem Hauptsitz in der Technologieregion Karlsruhe. Dadurch bietet unser Mandant Hochverfügbarkeit und setzt neue Maßstäbe beim Schutz von Kundendaten und in der Performanz der angebotenen Dienstleistungen. Unser Mandant ist für Kirchen und kirchennahe Einrichtungen wie Kindergärten, Schulen und Krankenhäuser tätig mit dem Ziel der Optimierung der Arbeitsabläufe in der Verwaltung. Das Produktportfolio reicht von IT-Services und Cloud-Lösungen hinzu Personalwirtschaft, Banking und Telekommunikation. Modernste Technologien bieten dabei genauste Lösungen von der Aufnahme, über die Beratung, Einführung und Betreuung hinweg. Im Mittelpunkt der Arbeit stehen technologische Weiterentwicklung, Innovation und Kundennähe. Für unseren Kunden sind wir am Standort Eggenstein-Leopoldshafen zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen der Festanstellung auf der Suche nach einem qualifizierten:

Key Account Manager für IT-Lösungen im Rechenzentrumsumfeld (m/w/d)

Job-ID: CF-00006952
Job-Ort: Eggenstein-Leopoldshafen
Remoteanteil / Home Office: 40%

Ihre Hauptaufgaben:

- Beratung und Vertrieb von individuellen, lösungsorientierten IT-Services und Rechenzentrumsleistungen
- Identifikation neuer Potenziale, Aufbau von neuen Kundenbeziehungen und Weiterentwicklung bestehender Partnerschaften - insbesondere im Bereich kirchlicher Einrichtungen und Wohlfahrtsorganisationen
- Begleitung von IT-Projekte von der Bedarfserhebung über die Konzeption bis hin zur Umsetzung
- Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses und eigenverantwortliche Führung der Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss –
- Repräsentation auf Messen und Veranstaltungen sowie Präsentation des Leistungsportfolios

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Wirtschaftlichen / IT Bereich
- Gutes Verständnis für Verwaltungsprozesse und IT-Abläufe
- Erfahrung im Vertrieb oder in der Beratung von IT-Lösungen und Services
- Kenntnisse von Strukturen und Arbeitsweisen in kirchlicher Organisationen
- Um Kundentermine vor Ort durchzuführen bringst du eine gewisse Reisebereitschaft mit

- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Teamplayer
- Engagement sowie Motivation zur Weiterentwicklung
- Eigenverantwortungssinn und strukturierte Arbeitsweise

Unser Mandant bietet:

- Mobiles Arbeiten
- Workation
- Sehr flexibles Arbeitszeitmodell
- 39h Woche + Zeit Konto
- 33 Tage Erholungsurlaub
- Bezahlte Freistellung am 24. u 31.12, am Geburtstag sowie ½ Tag am Gründonnerstag
- Sicherer unbefristeter Arbeitsplatz
- Vergütung nach TVöD Bund
- Moderne Arbeitsplatzausstattung
- Faire Bonuszahlung
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Bike-Leasing
- Mitarbeiter-Events
- Kantine
- Vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsförderung
- E-Ladesäulen

Ihr Ansprechpartner:
Adrian Weinast
auteega GmbH

Kaiserring 14-16
68161 Mannheim

Telefon: +49 170 2175 230
E-Mail: adrian.weinast@auteega.com
Jetzt bewerben