



Unser Kunde ist ein Betreiber von Hochsicherheitsrechenzentren in der Metropolregion Rhein-Neckar. Seit 1998 hat sich das Unternehmen darauf spezialisiert, individuelle Rechenzentrumsflächen, Housing- sowie Managed-Service- / Cloud-Services für die Anforderungen seiner Geschäftskunden zu realisieren. Die klassischen Telekommunikationsdienste runden dabei das Gesamtportfolio ab. Als Tochtergesellschaft eines großen regionalen Konzerns ist unser Mandant ein leistungsstarker und verlässlicher Partner. Einzigartig in der Region ist darüber hinaus die Kombination von eigenen Rechenzentren und einer eigenen flächendeckender Glasfaserinfrastruktur. Für diesen Kunden am Standort Ludwigshafen sind wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen der Festanstellung auf der Suche nach einem qualifizierten:

Sales Manager Glasfasernetze (m/w/d)

Job-ID: CF-00004757

Job-Ort: Ludwigshafen

Remoteanteil / Home Office: 60%

Ihre Hauptaufgaben:

- B2B Vertrieb von Glasfaserlösungen
- Ansprechpartner für die nachhaltige Entwicklung der Geschäftsbeziehungen
- Eigenständige Akquise von Neukunden
- Eruiieren von Vermarktungspotenzialen rund um das Thema Rechenzentrum
- Enge Zusammenarbeit mit den einzelnen Fachabteilungen

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Eine abgeschlossene kaufmännische, eine technische Ausbildung im Bereich Telekommunikationsnetzwerke oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im ITK Carrier Umfeld und/oder der Telekommunikationsbranche
- Sicherer Umgang mit gängigen Office Programmen und CRM Systemen
- Gute Kenntnisse im Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen (Word, Excel, Powerpoint)
- Erfahrung in der Arbeit mit einem CRM- oder ERP-System
- Technisches Verständnis
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Leidenschaft für die Aufgabe und jedes einzelne Projekt
- Eigeninitiative
- Motivierter und zielorientierter Herangehensweise

Unser Mandant bietet:

- Flexible Arbeitszeiten
- Top Arbeitsausstattung
- Gute Balance von Privat- und Berufsleben
- Gute Aus- und Fortbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub
- Job Rad
- Eine Kantine
- Einen attraktiven Standort im Herzen von Ludwigshafen



Ihr Ansprechpartner:

Steffen Hahn

auteega GmbH

Kaiserring 14-16

68161 Mannheim

Telefon: +49 151 624 363 99

E-Mail: steffen.hahn@auteega.com

Jetzt bewerben