Unser Mandant mit dem Hauptsitz in Karlsruhe beschäftigt derzeit über 300 Mitarbeiter und erwirtschaftet mit diesen einen Umsatz von über 30 Millionen Euro. Dabei liegen die Kompetenzen des Unternehmens insbesondere in den Bereichen Cloud und Hosting, Managed Services, IT-Consulting und Softwareentwicklung. Hierzu zählen die sowohl die Realisierung von sicheren IoT-Netzen wie auch die Nutzung von Cloud-Technologien und die Implementierung von digitalen Arbeitsplatz-Lösungen.
Für den Standort in Stuttgart sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung einen qualifizierten:

IT Account Manager (w/m/d)

Job-ID: CF-00005634
Job-Ort: Stuttgart
Remoteanteil / Home Office: 20% - 40%

Hauptaufgaben:

- Neukundengewinnung
- Betreuung bestehender Kontakte in der Region Stuttgart und Mannheim
- Beratung der Kunden und Interessenten in allen IT-Infrastrukturthemen
- Entwicklung von Projekten und Gewinnung neuer Managed-Service-Kunden
- Erarbeitung von kundenindividuellen Lösungen in Zusammenarbeit mit den technischen Experten z.B. aus den Bereichen Cloud, Infrastruktur oder Security und Präsentation dieser bei den Kunden und Interessenten
- Führung von Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Kontinuierlich Mitarbeit an der Erweiterung des Produkt-, Service- und Beratungsportfolios

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Ausbildung zum IT-Systemkaufmann oder vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen oder ein einschlägiges Studium absolviert
- Erfahrung im Vertrieb von IT-Dienstleistungen (Managed Services, Projektgeschäft)
- Vertraut mit der Region Stuttgart und im besten Fall auch Region Mannheim
- Gutes technisches Grundverständnis und idealerweise eine Affinität zu IT-Infrastrukturthemen
- Kenntnisse im Umgang mit Microsoft Dynamics CRM und SAP sind wünschenswert
- Aktuelle, vertriebsorientierte Herstellerzertifizierungen z.B. von HPE, Microsoft, Citrix oder VMware sind ein Plus
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Fähigkeit, Menschen zu begeistern und souverän in Gesprächen auf allen Hierarchieebenen
- Überzeugendes Auftreten, Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Lösungsorientierung
- Teamgeist und respektvoller Umgang mit Menschen

Unser Mandant bietet:

- Ein modernes und attraktives Vergütungsmodell inkl. Dienstwagen, der auch privat zur Verfügung steht
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten durch unterschiedliche Weiterbildungsmöglichkeiten (z.B. die Teilnahme an Zertifizierungen)
- Benefits wie z.B.:
  - Jobrad
  - Betriebliche Altersvorsorge
  - Vermögenswirksame Leistungen
  - Eine Unfallversicherungen
- Spannende Aufgaben und eigenverantwortliches Arbeiten in einer modernen und zukunftssicheren Unternehmensgruppe
- Gelebte Work-Life-Balance gepaart mit gemeinsamen Mitarbeiterevents
- Ein gutes und individuelles Onboarding

Ihr Ansprechpartner:
Josefa Eickershoff
auteega GmbH
Kaiserring 14-16
68161 Mannheim

Telefon: +49 151 228 862 45
E-Mail: josefa.eickershoff@auteega.com
Jetzt bewerben