



Unser Mandant mit dem Hauptsitz in Karlsruhe beschäftigt derzeit über 300 Mitarbeiter und erwirtschaftet mit diesen einen Umsatz von über 30 Millionen Euro. Dabei liegen die Kompetenzen des Unternehmens insbesondere in den Bereichen Cloud und Hosting, Managed Services, IT-Consulting und Softwareentwicklung. Hierzu zählen die sowohl die Realisierung von sicheren IoT-Netzen wie auch die Nutzung von Cloud-Technologien und die Implementierung von digitalen Arbeitsplatz-Lösungen.

Für den Standort in Ludwigsburg sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung eine/einen qualifizierte\*n:

### Leiter Vertrieb Datacenter- und SAP-Services (w/m/d)

**Job-ID: CF-00005348**

**Ort: Ludwigsburg**

**Remoteanteil / Home Office: 60%**

#### **Ihre Hauptaufgaben:**

- Verantwortung über den Vertrieb des gesamten Leistungsportfolios, aktive Marktbeobachtung, Analyse der wichtigsten Kennzahlen und Erfolgsfaktoren und Entwicklung der Vertriebsstrategie in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Erarbeitung von Vertriebskonzepten und kundenspezifischen Lösungen, Etablierung der notwendigen Kundennähe und somit Ausbau der Marktposition
- Planung, Organisation und Steuerung zielgruppengerechter Akquisitionsmaßnahmen
- Betreuung ausgewählter Bestandskunden und Akquise von Neukunden in den Bereichen Rechenzentrum-, SAP- und Netzwerk-Services
- Enge Zusammenarbeit mit technischen Presales-Spezialisten sowie Führungskräften der operativen Teams und Marketing
- Steuerung komplexer Ausschreibungsprojekte vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Betreuungs- und Schnittstellenfunktion zu den wichtigsten Partner-Unternehmen

#### **Ihre fachlichen Voraussetzungen:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebs- und / oder Führungserfahrung im IT-Umfeld - geeigneten Kandidaten wird die Möglichkeit geboten, den nächsten Karriereschritt zu gehen
- Abschlussstärke und nachweisliche Erreichung der bislang gesetzten Zielvorgaben
- Zugriff auf ein etabliertes Kontakt-Netzwerk im relevanten Branchenumfeld
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## **Ihre persönlichen Voraussetzungen:**

- Starke Präsentationsfähigkeit sowie ausgeprägte Motivations- und Kommunikationsfähigkeit
- Hervorragendes Verhandlungsgeschick, Charisma, hohe Integrität sowie seriöses und professionelles Auftreten
- Teamgeist und Respekt im Umgang mit Menschen

## **Unser Mandant bietet:**

- Ein modernes und attraktives Vergütungsmodell inkl. Dienstwagen, der auch privat zur Verfügung steht
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten durch unterschiedliche Weiterbildungsmöglichkeiten (z.B. die Teilnahme an Zertifizierungen)  
Benefits wie z.B.:
  - Jobrad
  - Betriebliche Altersvorsorge
  - Vermögenswirksame Leistungen
  - Eine Unfallversicherungen
- Spannende Aufgaben und eigenverantwortliches Arbeiten in einer modernen und zukunftssicheren Unternehmensgruppe
- Gelebte Work-Life-Balance gepaart mit gemeinsamen Mitarbeitererevents
- Ein gutes und individuelles Onboarding



### **Ihr Ansprechpartner:**

**Josefa Eickershoff**

auteega GmbH  
Kaiserring 14-16  
68161 Mannheim

Telefon: +49 151 228 862 45

E-Mail: [josefa.eickershoff@auteega.com](mailto:josefa.eickershoff@auteega.com)

Jetzt bewerben