



Unser Mandant mit Hauptsitz in Karlsruhe sowie vier weiteren Standorten in Baden-Württemberg beschäftigt derzeit ca. 220 Mitarbeiter. Er versteht sich als IT-Dienstleister und IT-Partner für die digitale Transformation der IT-Infrastrukturen seiner Kunden. Dabei liegen die Kompetenzen unseres Mandanten insbesondere in den Bereichen Cloud und Hosting, Managed Services, IT-Consulting und Softwareentwicklung. Hierzu zählen die Realisierung von sicheren IoT-Netzen genauso wie die Nutzung von Cloud-Technologien und die Implementierung von digitalen Arbeitsplatz-Lösungen.

Für den Standort in Mannheim sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen einer Festanstellung einen qualifizierten:

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst im IT-Umfeld (m/w/d)

Job-ID: CF-00004857

Job-Ort: Mannheim

Remoteanteil / Home Office: 40% bis 60%

Ihre Hauptaufgaben:

- Erstkontakt für die Kunden im gehobenen Mittelstand, denen professionelle Netzwerk- und Rechenzentrums-Dienstleistungen angeboten werden
- Verantwortung für die Erstellung von Angeboten und Kalkulationen sowie deren Nachverfolgung in Verbindung mit dem stetigen Austausch mit dem Partnernetzwerk
- Unterstützung des positiven Außenauftritts durch die Teilnahme an Marketing- und Kundenveranstaltungen sowie Vertriebsaktionen und Messen
- Zusammenarbeit mit den Account Managern
- Erstellung von aussagekräftigen Reports sowie die sachkundige Pflege des CRM-Systems
- Weitergabe von Impulsen für die Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z.B. als IT-Systemkaufmann (w/m/d) oder ein einschlägiges Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Erfahrung in der IT-Branche sowie im Vertriebsinnendienst
- Kenntnisse in der IT-Infrastruktur und im Bereich Hosting wünschenswert
- Versierter Umgang mit PCs sowie Routine in der Handhabung mit den gängigen Microsoft Office Anwendungen
- Gute Kenntnisse in SAP und Microsoft Dynamics CRM sind ein Plus
- Fließende Deutschkenntnisse
- Gute Englischkenntnisse

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Kundenorientierung
- Freude am Austausch auf unterschiedlichen Kanälen
- Eine selbstständige Arbeitsweise, initiatives und zielorientiertes Agieren und ein gutes Qualitätsbewusstsein
- Teamgeist und Respekt im Umgang mit Menschen

Unser Mandant bietet:

- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Unfallversicherung
- Kostengünstige Fahrradfinanzierung (Jobrad)
- Onboarding mit individueller Begleitung und intensive Einarbeitung durch die Kollegen im Team
- Spannende Aufgaben und eigenverantwortliches Arbeiten in einer modernen und zukunftssicheren Unternehmensgruppe
- Langfristige Perspektiven in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis mit hervorragenden Entwicklungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Personalentwicklungsgespräche und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Freiraum für eigene Ideen und die Entfaltung Ihrer Potentiale sowie Möglichkeiten zur Mitgestaltung
- Homeoffice Option
- Gute Work-Life-Balance und gemeinsame Mitarbeitererevents, z.B. Betriebsausflug und Jahresabschlussfeier



Ihr Ansprechpartner:

Erik Lauer

auteega GmbH
Kaiserring 14-16
68161 Mannheim

Telefon: +49 621-122664-20

E-Mail: erik.lauer@auteega.com

Jetzt bewerben