Unser Mandant ist der führende Anbieter von innovativen Ticketing-Lösungen für den öffentlichen Personenverkehr. Die Entwicklung von moderne Hard- und Softwarelösungen für den Nah- und Fernverkehr gehören zu seinen Kernkompetenzen. Des Weiteren fungiert er als Systemanbieter im Bereich Rad parken. Für diesen Kunden suchen wir im Rahmen der Festanstellung für den Raum Ostdeutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten:

Account Manager für technische Produkte im Raum Ostdeutschland (m/w/d)

Job-ID: CF-00006544
Job-Ort: Ostdeutschland / remote

Es handelst sich hier um eine Vertriebstätigkeit für den Raum Ostdeutschland. Sie arbeiten primär remote aus dem Homeoffice mit der entsprechenden Reisetätigkeit zu Kunden in Ihrem Vertriebsgebiet. Ebenfalls fallen sporadische Besuche in der Firmenzentrale im Raum Heidelberg an.

Ihre Hauptaufgaben:

- Neukundenakquise (B2B) und Pflege von Bestandskunden
- Vertrieb von Produkten im Bereich Ticketing wie z.B.
  - Fahrkartenautomaten
  - Bord Computer für Busse und Bahnen
  - Mautterminals
  - Mobilitätssäulen
- Interne und externe Ansprechpartner in allen technisch vertrieblichen Angelegenheiten
- Beobachtung und Analyse der Wettbewerbs- und Marktentwicklung
- Mitwirken bei der Erstellung von Angeboten und Kalkulationen von Projekten
- Repräsentation des Unternehmens sowie der Produkte auf Messen, Konferenzen und weiteren Veranstaltungen

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Technik oder vergleichbare Qualifikation
- IT-Affinität und Bereitschaft sich in neue Technologiefelder einzuarbeiten
- Branchenkenntnisse bzw. Vertriebserfahrung von erklärungsbedürftigen Produkten sind wünschenswert
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Verantwortungsbewusstsein, Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit
- Positive, motivierte und lösungsorientierte Einstellung

Unser Mandant bietet:

- Flexible Arbeitszeiten
- Hybrides Arbeitsmodell
- 30 Tage Urlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Kostenlose Getränke
- Essenszuschuss
- Offene Unternehmenskultur
- Flache Hierarchie
- Firmenevents
- Individuelle Fort- und Weiterbildung

Ihr Ansprechpartner:
Adrian Weinast
auteega GmbH
Kaiserring 14-16
68161 Mannheim

Telefon: +49 621 122 664 11
E-Mail: adrian.weinast@auteega.com
Jetzt bewerben