



Unser Mandant ist Betreiber eines hochmodernen Dual-Rechenzentrums mit dem Hauptsitz in der Technologieregion Karlsruhe. Dadurch bietet unser Mandant Hochverfügbarkeit und setzt neue Maßstäbe beim Schutz von Kundendaten und in der Performanz der angebotenen Dienstleistungen. Unser Mandant ist für Kirchen und kirchennahe Einrichtungen wie Kindergärten, Schulen und Krankenhäuser tätig mit dem Ziel der Optimierung der Arbeitsabläufe in der Verwaltung. Das Produktportfolio reicht von IT-Services und Cloud-Lösungen hinzu Personalwirtschaft, Banking und Telekommunikation. Modernste Technologien bieten dabei genaueste Lösungen von der Aufnahme, über die Beratung, Einführung und Betreuung hinweg. Im Mittelpunkt der Arbeit stehen technologische Weiterentwicklung, Innovation und Kundennähe. Für diesen Kunden sind wir am Standort Eggenstein-Leopoldshafen zum nächstmöglichen Zeitpunkt auf der Suche nach einem qualifizierten:

Vertriebsmitarbeiter für IT-Lösungen im Rechenzentrumsfeld (m/w/d)

Job-ID: CF-00006730

Job-Ort: Eggenstein-Leopoldshafen

Remoteanteil / Home Office: 60%

Ihre Hauptaufgaben:

- Beratung und Vertrieb von individuellen, IT-Services und Rechenzentrumsleistungen wie z.B.
 - Managed Service Leistungen
 - Entgeltabrechnung
 - Dokumenten-Management
- Identifikation neuer Potenziale, Aufbau von strategischen Kundenbeziehungen sowie Weiterentwicklung bestehender Partnerschaften
- Begleitung von IT-Projekten von der Bedarfsanalyse über die Konzeption bis hin zur Umsetzung
- Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses sowie eigenständige Vertragsverhandlungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen sowie Präsentation des Leistungsportfolios

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Wirtschaftlichen / IT Bereich
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen IT Produkten und Services

- Gutes Verständnis für Verwaltungsprozesse und IT-Abläufe
- Sehr gute IT Fachkenntnisse
- Reisebereitschaft für Kundenbesuche vor Ort
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Selbstständige, sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamgeist und Respekt im Umgang mit Kunden und Kollegen

Unser Mandant bietet:

- Mobiles Arbeiten
- Workation
- Sehr flexibles Arbeitszeitmodell
- 39h Woche + Zeit Konto
- 33,5 Tage Erholungsurlaub
- Bezahlte Freistellung am 24. u 31.12, am Geburtstag sowie ½ Tag am Gründonnerstag
- Sicherer unbefristeter Arbeitsplatz
- Vergütung nach TVöD Bund
- Moderne Arbeitsplatzausstattung
- Faire Bonuszahlung
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Bike-Leasing
- Mitarbeiter-Events
- Kantine
- Vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsförderung
- E-Ladesäulen



**Ihr Ansprechpartner:
Adrian Weinast**

auteega GmbH
Kaiserring 14-16
68161 Mannheim

Telefon: +49 170 2175 230

E-Mail: adrian.weinast@auteega.com

Jetzt bewerben