



Unser Mandant mit Hauptsitz in Karlsruhe sowie vier weiteren Standorten in Baden-Württemberg beschäftigt derzeit ca. 220 Mitarbeiter und erwirtschaftete 2018 einen Umsatz von über 25 Millionen Euro.

Er versteht sich als IT-Dienstleister und IT-Partner für die digitale Transformation der IT-Infrastrukturen seiner Kunden. Dabei liegen die Kompetenzen unseres Mandanten insbesondere in den Bereichen Cloud und Hosting, Managed Services, IT-Consulting und Softwareentwicklung. Hierzu zählen die Realisierung von sicheren IoT-Netzen genauso wie die Nutzung von Cloud-Technologien und die Implementierung von digitalen Arbeitsplatz-Lösungen. Das Unternehmen setzt sich intensiv mit neuen Technologien und Trends auseinander und pflegt enge Beziehungen zu führenden Herstellern und Technologiepartnern wie Microsoft, Cisco, Citrix und HPE.

Für den Standort in Markdorf sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten:

(Junior) Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (w/m/d)

Job-ID: CF-00004581

Ort: Markdorf

Sie fungieren als Ansprechperson für die Kunden und arbeiten direkt mit den Account Managern zusammen

Ihre Hauptaufgaben:

- Erstellen & Nachverfolgen von Angeboten und Kalkulationen
- Mitwirkung an der Erarbeitung von Projektkonzepten und -angeboten
- Teilnahme an Marketing- und Kundenveranstaltungen sowie Vertriebsaktionen und Messen
- Sicherstellung der professionellen Pflege der Kundendatenbank in dem CRM-System
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z.B. als IT-Systemkaufmann (w/m/d)
- Erste Erfahrung in der IT-Branche und im Vertriebsinnendienst
- gute Kenntnisse im Umgang mit den gängigen Microsoft Office Anwendungen
- Kenntnisse in SAP und Microsoft Dynamics CRM wären ein Plus
- verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- eine offene, kommunikative Art, Kundenorientierung sowie Einsatzbereitschaft runden Ihr Profil ab
- Teamgeist und Respekt im Umgang mit Menschen sind Ihnen wichtig

Unser Mandant bietet:

Unser Mandant bietet seinen Mitarbeitern von Anfang an spannende Aufgaben und eigenverantwortliches Arbeiten in einer modernen und zukunftsicheren Unternehmensgruppe. Dadurch eröffnen sich den Mitarbeitern langfristige Perspektiven in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis. Zudem bietet das Unternehmen hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten, indem es seinen Mitarbeitern unterschiedliche Weiterbildungsmöglichkeiten anbietet (z.B. die Teilnahme an Zertifizierungen). Neben einem attraktiven Vergütungsmodell mit Erfolgsbeteiligung gehören weitere Benefits wie Jobrad, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen und Unfallversicherungen zum Paket. Die gelebte Work-Life-Balance gepaart mit gemeinsamen Mitarbeitererevents sowie einem intensiven und individuellen Onboarding runden das Angebot ab.



Your Contact Person:

Erik Lauer

auteega GmbH
Kaiserring 14-16
68161 Mannheim

Phone: +49 621-122664-20

E-Mail: erik.lauer@auteega.com

Apply now