



Unser Mandant ist deutschlandweit einer der führenden Anbieter von individuell, konfigurierbaren IT-Dienstleistungen und IT-Betreiberlösungen sowie Applikationen in den Sektoren Industrie und Gesundheitswirtschaft. Dabei beruht der Unternehmenserfolg seit fast 40 Jahren auf dem reibungslosen Zusammenspiel von gezielter Kundenorientierung, neuestem Wissen und langjähriger Branchenerfahrung. Mit über 230 Mitarbeitern verteilt auf 9 Standorte in ganz Deutschland erwirtschaftet das Unternehmen dabei aktuell einen Jahresumsatz von mehr als 35 Millionen Euro. Zur Generierung weiterer Umsatzpotentiale sowie der Betreuung aktueller Bestandskunden suchen wir für diesen Mandanten zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten:

Account Manager im Bereich IT-Infrastruktur (m/w/d)

Job-ID: CF-00003505

Ort: Idstein

Hauptaufgaben:

- Vertriebsprozesssteuerung von der (Neu-)Kundenansprache bis zur Übergabe an die Projektleitung
- Entwicklung von nachhaltigen Geschäftsbeziehungen zu Neu- und Bestandskunden
- Professionelle Beratung der Mittelstandskunden
- Entwicklung von Neukunden zu Stamm- und Servicekunden
- Bearbeitung von Anfragen
- Angebotserstellung und Preiskalkulationen
- Preis- und Vertragsverhandlungen

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Technisches Verständnis für IT-Infrastrukturen und Betriebsleistungen sowie Produktkenntnisse gängiger IT-Hersteller (idealerweise HP, Cisco, Sophos, Microsoft)
- Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in einem technischen Vertriebsumfeld (idealerweise in den Bereichen IT-Netzwerk und/oder IT-Security)
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Führerschein Klasse B
- Hohe kommunikative Fähigkeiten, Verhandlungsgeschick
- Hohe vertriebliche Eigenmotivation

Unser Mandant bietet:

Interessante Projekte und spannende Aufgaben in einem stabilen IT-Unternehmen, das seit mehr als 25 Jahre

am Markt etabliert ist. Sie können sich auf ein attraktives Gehalt sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung freuen. Es erwartet Sie ein offenes, motiviertes und freundliches Team. Ebenso ein moderner Arbeitsplatz mit persönlicher Weiterbildung und Talententwicklung.



Your Contact Person:

Steffen Hahn

auteega GmbH

Kaiserring 14-16

68161 Mannheim

Phone: +49 151 624 363 99

E-Mail: steffen.hahn@auteega.com

Apply now