



Unser Mandant ist ein junges, innovatives Unternehmen mit Sitz in Saarbrücken und Teil einer etablierten Unternehmensgruppe aus dem Software- und IT-Services-Umfeld. Das Unternehmen entwickelt KI-basierte Softwarelösungen und Algorithmen für Anwendungen im steuerberatenden Umfeld. Als Tochtergesellschaft profitiert das Unternehmen von der technologischen Infrastruktur der Muttergesellschaft. Diese verfügt über eine etablierte SaaS- und Cloud-Infrastruktur, ein zertifiziertes Rechenzentrum sowie umfassende Expertise im Bereich Finanz-Softwarelösungen. Für diesen Kunden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen der Festanstellung am Standort Saarbrücken einen erfahrenen:

KI Product Manager im Bereich B2B / SaaS Produkte (m/w/d)

Job-ID: CF-00007330

Job-Ort: Saarbrücken

Remoteanteil / Home Office: 80%

Ihre Hauptaufgaben:

- Weiterentwicklung der Produktvision und Roadmap für eine KI-basierte Softwarelösung unter Berücksichtigung von Kundennutzen, Geschäftsrelevanz und strategischen Unternehmenszielen
- Priorisierung von Produktanforderungen anhand messbarer Mehrwerte für Kunden, Nutzer und das Unternehmen
- Abstimmung der Produkt-Roadmap mit der Geschäftsführung sowie mit angrenzenden Produkt- und Fachbereichen
- Durchführung von Product-Discovery-Aktivitäten in enger Zusammenarbeit mit Steuerberatungskanzleien und relevanten Anwendergruppen
- Analyse und Verständnis von Arbeitsabläufen, Prozessen und Anforderungen im Kanzleiumfeld
- Ableitung belastbarer Produktentscheidungen aus Kundenfeedback, Nutzerbeobachtungen und Marktanforderungen
- Verantwortung für die Pflege, Strukturierung und Priorisierung des Produkt-Backlogs
- Erstellung klarer User Stories, Anforderungen und Akzeptanzkriterien als Grundlage für die Produktentwicklung
- Steuerung der Umsetzung neuer Funktionen gemeinsam mit Entwicklungsteams und KI-Spezialisten - von der Idee bis zum Release
- Koordination der produktübergreifenden Weiterentwicklung mit angrenzenden Produktbereichen innerhalb der Unternehmensgruppe
- Abstimmung von Integrationen und Schnittstellen mit relevanten internen Bereichen sowie externen Systempartnern
- Definition, Messung und Auswertung zentraler Produktkennzahlen, zum Beispiel Erkennungsraten, Automatisierungsgrad und Aktivierungsraten
- Aufbau transparenter Kennzahlen zur Bewertung von Produktqualität, Nutzung und

Wirksamkeit

- Strukturierung und Bewertung von Feedback aus Kundenbetreuung, Vertrieb und direktem Kundenkontakt
- Sicherstellung, dass priorisiertes Kundenfeedback zielgerichtet in die Produktentwicklung einfließt
- Unterstützung von Produktmarketing und Vertrieb durch präzise Release-Informationen, überzeugende Argumentationen und praxisnahe Use Cases
- Aufbereitung produktrelevanter Informationen für interne Stakeholder, Kundenkommunikation und Markteinführung

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium (z.B. im Bereich Informatik, Wirtschaftsinformatik oder Betriebswirtschaftslehre), eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Fachinformatiker für Anwendungsentwicklung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufspraxis als Produktmanager in einem B2B- / SaaS-Umfeld (idealerweise in einem stark regulierten Markt wie FinTech, LegalTech, TaxTech oder vergleichbare Umgebungen)
- Ein sicherer Umgang mit:
 - Product Discovery
 - Nutzerinterviews
 - datengetriebener Priorisierung
 - agilen Entwicklungsmethoden
- Erste Berührungspunkte mit einem oder mehreren der folgenden Themenbereiche sind von Vorteil:
 - Buchhaltung
 - Steuerberatung
 - Finanzsoftware
- Erste Erfahrungen mit der Begleitung von KI-Produkten oder Produkten mit ML-Komponenten oder ein Verständnis der Besonderheiten von KI-Produkten, von Erkennungsraten über den Umgang mit Fehlerbildern bis zu Feedback-Schleifen sind von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Strukturiertes, gewissenhaftes Arbeiten und unternehmerisches Denken
- Freude an der aktiven Mitgestaltung
- Kommunikationsstärke, um Gespräche zwischen Entwicklung, angrenzenden Produktbereichen und Kanzleileitern zu moderieren

Unser Mandant bietet:

- Hybrides Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- 30 Tage Urlaub (+ 1 Tag am Rosenmontag und 1/2 Tag an Silvester / Weihnachten)
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zusatzrente (nach 5 Jahren Zugehörigkeit)
- SpenditCard
- IPhone Firmenhandy
- Ein JobRad



Your Contact Person:

Sebastian Lammich

auteega GmbH

Kaiserring 14-16

68161 Mannheim

Phone: +49 151 2288 6245

E-Mail: sebastian.lammich@auteega.com

Apply now