



Unser Kunde ist ein Betreiber von Hochsicherheitsrechenzentren in der TechnologieRegion Karlsruhe. Seit 1999 hat sich das Unternehmen darauf spezialisiert, individuelle Rechenzentrumsflächen, Housing- sowie Managed-Service-Lösungen für die Anforderungen seiner Geschäftskunden zu realisieren. Die klassischen Telekommunikationsdienste runden dabei das Gesamtportfolio ab. Basierend auf einer soliden Gesellschafterstruktur ist unser Mandant ein leistungsstarker und verlässlicher Partner. Einzigartig in der Region ist darüber hinaus die Kombination von eigenen Rechenzentren und eigener flächendeckender Glasfaserinfrastruktur. Für diesen Kunden am Standort Karlsruhe sind wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen der Festanstellung auf der Suche nach einem qualifizierten:

Produktmanager B2B Telekommunikationsprodukte (m/w/d)

Job-ID: CF-00006659

Job-Ort: Karlsruhe

Remoteanteil / Home Office: 60%

Ihre Hauptaufgaben:

- Strategische Ausrichtung des Telekommunikationsportfolios – von der Ideenentwicklung bis zur Markteinführung und darüber hinaus
- Entwicklung innovativer Produkt- und Marketingstrategien
- Sicherstellung einer marktgerechten Positionierung der Telekommunikationslösungen
- Kontinuierliche Analyse von Markttrends, Kundenbedürfnissen und Wettbewerbsumfeld (insbesondere im Bereich Glasfasertechnologie und Telekommunikationsdienste) mit Ableitung konkreter Maßnahmen
- Zusammenarbeit mit den Unternehmensbereichen Vertrieb, Technik, Marketing und Service zur Abstimmung über alle Phasen des Produktlebenszyklus hinweg
- Kommerziellen Verantwortung für das Produktportfolio – inklusive Preisstrategie, Wirtschaftlichkeitsanalysen und aktiver Steuerung der Profitabilität
- Identifikation neuer Geschäftschancen und Partnerschaften zur nachhaltigen Erweiterung des Portfolios und zur Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit
- Verantwortung für strategische und taktische Maßnahmen im Zusammenhang mit Telekommunikationsprodukten und deren Vermarktung

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes technisches / betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Produktmanagement oder Produktmarketing mit klarer kommerzieller Verantwortung

- Ausgeprägte Erfahrung in der B2B Telekommunikationsbranche (insbesondere im Bereich Glasfaser-Internet, Ethernet, VPN, IP-Telefonie und Security-Services)
- Betriebswirtschaftliches Verständnis und Erfahrung in der Arbeit mit relevanten Steuerungsgrößen
- Nachgewiesene Erfolge bei der Einführung und Optimierung komplexer Produkte
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Kommunikationsstärke
- Eigeninitiative
- Durchsetzungsvermögen und eine strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Freude an der Zusammenarbeit mit funktionsübergreifenden Teams

Unser Mandant bietet:

- Ein attraktives und der Position angemessenes Gehaltspaket
- Betriebliche Altersvorsorge
- JobBike
- Flexibles Arbeitszeitmodelle mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- 30 Kalendertage Urlaub und zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember
- Gute Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderne Räumlichkeiten in einem der attraktivsten Stadtteile von Karlsruhe
- Sehr guter Anschluss an den ÖPNV, den Regional- und Fern-Bahnhof sowie den Autobahnanschluss
- Kostenlose Parkplätze und E-Ladesäulen direkt vor der Haustür
- Modernes IT-Equipment
- Top-Smartphone (natürlich auch zur privaten Nutzung)
- Getränke- und Obst-Flatrate
- Individuelle Gutscheine
- Ein sympathisches Team und eine angenehme und offene Arbeitsatmosphäre
- Flache Hierarchien mit einer regionalen Gesellschafterstruktur



Your Contact Person:

Josefa Eickershoff

auteega GmbH

Kaiserring 14-16

68161 Mannheim

Phone: +49 151 228 862 45

E-Mail: josefa.eickershoff@auteega.com

Apply now