



Unser Kunde ist ein Betreiber von Hochsicherheitsrechenzentren in der TechnologieRegion Karlsruhe. Seit 1999 hat sich das Unternehmen darauf spezialisiert, individuelle Rechenzentrumsflächen, Housing- sowie Managed-Service-Lösungen für die Anforderungen seiner Geschäftskunden zu realisieren. Die klassischen Telekommunikationsdienste runden dabei das Gesamtportfolio ab. Basierend auf einer soliden Gesellschafterstruktur ist unser Mandant ein leistungsstarker und verlässlicher Partner. Einzigartig in der Region ist darüber hinaus die Kombination von eigenen Rechenzentren und eigener flächendeckender Glasfaserinfrastruktur. Für unseren Kunden sind wir am Standort Karlsruhe zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen der Festanstellung auf der Suche nach einem qualifizierten:

Produktmanager Telekommunikationslösungen - B2B (m/w/d)

Job-ID: CF-00006587

Job-Ort: Karlsruhe

Remoteanteil / Home Office: 60%

Ihre Hauptaufgaben:

- Verantwortung für die strategische Ausrichtung des Telekommunikationsportfolios - von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Markteinführung und darüber hinaus
- Entwicklung innovativer Produkt- und Marketingstrategien sowie marktgerechte Positionierung der Telekommunikationslösungen
- Kontinuierliche Analyse von Markttrends, Kundenbedürfnissen und dem Wettbewerbsumfeld - insbesondere im Bereich Glasfasertechnologie und Telekommunikationsdienste - sowie Ableitung konkreter Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Vertrieb, Technik, Marketing und Service zur Sicherstellung einer abgestimmten Umsetzung über alle Phasen des Produktlebenszyklus
- Übernahme der kommerziellen Verantwortung für das Produktportfolio - einschließlich Preisstrategie, Wirtschaftlichkeitsanalysen und aktiver Steuerung der Profitabilität
- Identifikation neuer Geschäftschancen und Partnerschaften zur nachhaltigen Erweiterung des Portfolios und Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit
- Zentrale Ansprechfunktion für alle strategischen und taktischen Maßnahmen rund um Telekommunikationsprodukte und deren Vermarktung

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Ein abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Qualifikation

- Berufserfahrung im Produktmanagement oder Produktmarketing mit klarer kommerzieller Verantwortung
- Ausgeprägte Erfahrung in der B2B Telekommunikationsbranche, insbesondere in den Bereichen:
 - Glasfaser-Internet
 - Ethernet
 - VPN
 - IP-Telefonie
 - Security-Services
- Ein ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Verständnis und Erfahrung in der Arbeit mit relevanten Steuerungsgrößen
- Nachgewiesene Erfolge bei der Einführung und Optimierung komplexer Produkte sowie ein gutes Gespür für Markt- und Kundenbedürfnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Kommunikationsstärke
- Durchsetzungsvermögen
- Ein strukturierter, lösungsorientierter Arbeitsstil
- Freude an der Zusammenarbeit mit funktionsübergreifenden Teams

Unser Mandant bietet:

- Ein attraktives und der Position angemessenes Gehaltspaket
- Betriebliche Altersvorsorge
- JobBike
- Flexibles Arbeitszeitmodelle mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- 30 Kalendertage Urlaub
- Gute Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderne Räumlichkeiten in einem der attraktivsten Stadtteile von Karlsruhe
- Sehr guter Anschluss an den ÖPNV, den Regional- und Fern-Bahnhof sowie den Autobahnanschluss
- Modernes IT-Equipment
- Top-Smartphone (natürlich auch zur privaten Nutzung)
- Getränke- und Obst-Flatrate
- Verschiedene Gutscheine
- Ein sympathisches Team und eine angenehme und offene Arbeitsatmosphäre
- Flache Hierarchien mit einer regionalen Gesellschafterstruktur



Your Contact Person:

Josefa Eickershoff

auteega GmbH

Kaiserring 14-16

68161 Mannheim

Phone: +49 151 228 862 45

E-Mail: josefa.eickershoff@auteega.com

Apply now